

EVOLUÇÃO

UMA REVISTA DA BRASDIESEL

EDIÇÃO #1 . NOVEMBRO DE 2016



Brasdiesel

CHEGOU A HORA DE VOCÊ CONHECER A MAIOR CONCESSIONÁRIA SCANIA DO MUNDO

Brasdiesel, a Primeira Concessionária Scania do Brasil, inicia as comemorações dos seus 60 anos de vida inaugurando a maior concessionária Scania do planeta em Caxias do Sul (RS).
Página 33



SEMI PESADOS SCANIA.



5 ANOS ENTREGANDO O
MENOR CUSTO OPERACIONAL
PARA O SEU NEGÓCIO.



MÁXIMA
DISPONIBILIDADE
COM PROGRAMAS
DE MANUTENÇÃO



MAIOR VALOR
DE REVENDA
DA CATEGORIA



MUITO MAIS
CONFORTO
PARA OS
MOTORISTAS



MAIOR
ECONOMIA DE
COMBUSTÍVEL

“O Semipesado Scania foi escolhido para nossa frota por reunir todas as características que estávamos buscando em um só caminhão: robusto, confortável, que não quebra e com baixo custo de manutenção. Toda a nossa operação passou a ganhar com essa escolha.”

Claudimir de Oliveira
Sonda Supermercados



make.



Respeite os limites de velocidade.

SEMI
PESADOS
5 ANOS



Rentabilidade é o que nos move.

ACESSE E SAIBA MAIS:
SEMI PESADOS.SCANIA.COM.BR



facebook.com/ScaniaBrasil



app/Scania BR

Brasdiezel **SCANIA**

Índice

- 4 Palavra do Presidente
TRADIÇÃO, CONFIANÇA E EVOLUÇÃO
- 7 Palavra do Diretor
- 9 Scania Top Team
- 10 Semipesado Scania
5 ANOS
- 12 Parceria Brasdiesel
RÁPIDO GARIBALDI
- 14 Série especial
60 ANOS BRASDIESEL
- 16 Parceria Brasdiesel
RÁPIDO ABC
- 20 Parceria Brasdiesel
PRÁTICA LOGÍSTICA
- 22 Promoção de peças
- 26 Time Line Brasdiesel
- 28 Nova Matriz Brasdiesel
A MAIOR CONCESSIONÁRIA SCANIA DO MUNDO
- 48 Entrega de veículos

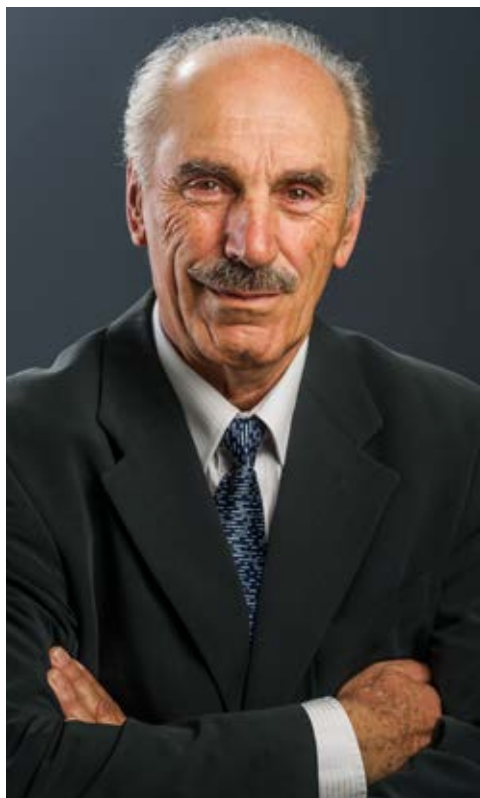
Expediente

Brasdiesel S/A Comercial e Importadora
Presidente do Conselho: João José Biazus
Diretores: Itamar Fernando Zanette
Volnei Misturini

Coordenação editorial: Vitor Loreto
Edição: Gabriel de Aguiar Izidoro (MTE 11590)
Projeto gráfico: Soul Branding
Fotografias: Julio Soares, Pedro Ledmar, Vitor Loreto e Banco de Imagens Scania Brasdiesel
Impressão: Grafilme | Tiragem: 8.000 unidades

Tradição, confiança e evolução

João José Biazus
Presidente do Conselho



Caros amigos, quando o espírito empreendedor do meu pai, Olinto Luiz Biazus, resolveu criar a Brasdiesel, em 1957, ano em que a Scania se instalava no Brasil, era previsível que o mercado de caminhões e o transporte rodoviário deste país iriam passar por uma constante evolução.

O Brasil daquela época era um país de inúmeras oportunidades, pois a indústria automobilística estava aqui se instalando e a abertura de estradas era uma necessidade real para a integração e desenvolvimento nacional.

Assim como os produtos Scania que então já eram reconhecidos pela robustez e qualidade, agregando tecnologia ao longo de seis décadas, o mesmo ocorreu com a Brasdiesel.

Começamos pequenos e fomos abrindo caminhos e conquistando clientes dia após dia. Construímos filiais,



desbravamos novas praças e nunca perdemos a liderança na venda de caminhões pesados.

Meu pai e seus colaboradores criaram uma imagem marcante da Brasdiesel: as PARCERIAS.

Foram estas parcerias com clientes, investidores, colaboradores e Scania, que permitiram o crescimento desta empresa.

Temos clientes desde os anos 50 que estão com a gente. São filhos e netos dos pioneiros do transporte que têm junto a Brasdiesel e Scania uma parceria onde todos saem ganhando.

A Brasdiesel sempre valorizou esta confiança porque sempre investiu alto em relacionamento e fidelização de clientes. Tivemos o prazer de ver aqueles pequenos transportadores

autônomos crescerem em seus negócios e se tornarem empresários bem sucedidos. Nós estivemos lado a lado como parceiro facilitador, oferecendo condições financeiras, comerciais e assistência técnica de primeira qualidade. Por isso investimos sempre no nosso ramo de negócios. Estamos focados na continuidade da empresa, sempre evoluindo com as demandas do mercado e atentos às inovações que ocorrem no nosso segmento.

Nossa atitude comercial em vendas e pós-vendas criou uma tradição no segmento. Enfrentamos os concorrentes, com a força da marca Scania, mas com alto investimento em treinamento técnico e comercial. Isto nos dá a tranquilidade de seguir neste caminho, construindo a maior casa em espaço físico, mas buscando sempre ser a melhor em Satisfação dos Clientes.

Boa leitura e obrigado pela parceria.



Brasdiesel

NOSSAS CASAS

EM BREVE EM
VACARIA E
PASSO FUNDO



Estrada Estadual RSC 453 Km 78 (Rota do Sol)
Nossa Senhora da Saúde
95.032-898 - Caxias do Sul - RS



Estrada Federal BR 386 Km 341
Centenário
95.910-160 - Lajeado - RS



Estrada Federal BR 285 Km 337,
Hammarstron
98.700-000 - Ijuí - RS



Estrada Federal BR 470 Km 222,
Caixa Postal 188
95.720-000 - Garibaldi - RS



Itamar Fernando Zanette
Diretor

Olá, Amigos,

Estamos entrando no sexagésimo ano de atividades da Brasdiesel, a Primeira Concessionária Scania do Brasil. Sim, Brasdiesel 60 anos Scania.

Apesar do momento tão delicado da economia brasileira, temos boas notícias para vocês, nossos parceiros e amigos.

Nesta data estamos inaugurando a maior casa Scania do mundo. Desculpem, não é ostentação, nem pretensão. É a solução para atender às necessidades dos nossos clientes. É a realização de um projeto planejado. Como todos sabem, os caminhões no Brasil aumentaram no comprimento e altura. Até os anos 90, a maioria dos caminhões pesados mediam 18,15 m, depois foram surgindo os bi-trens e rodotrens de 30 metros.

Não teve jeito, tivemos que participar desta evolução no transporte rodoviário. Por isso, esta nova casa soluciona definitivamente o problema de espaço que obrigava a desengatar os implementos para acessar nossa oficina. Você vai ver nas próximas páginas muitas novidades e benefícios que vamos lhe proporcionar.

Lançamos, junto com a fábrica, uma Série Especial de Caminhões Scania comemorativa aos 60 anos da Brasdiesel. Confira, serão produzidas apenas 60 unidades e já estamos

comercializando-as.

Desde o dia 28 de outubro, passamos a atender mais 131 municípios do norte do Estado, somando aos 225 que já atendemos, no total, são 356 cidades onde, com profissionalismo e muita dedicação, vamos erguer a bandeira Scania para manter nossa liderança na venda de caminhões pesados.

Para atender estes novos municípios vamos abrir mais duas filiais. Em Vacaria e Passo Fundo. Aos clientes destas novas regiões já começamos a dedicar uma atenção toda especial na venda e Assistência Técnica Scania.

Amigos, temos muito trabalho pela frente e contamos sempre com a sua preferência. Tenham a certeza que investimos cada vez mais para crescermos juntos. Sempre vamos estar juntos, com a visita de nossos vendedores, consultores e gerentes às suas casas, com a visita de vocês às nossas casas, por e-mail, telefone, redes sociais, internet e agora com esta revista Evolução onde vamos interagir e mostrar as novidades do Mundo Scania.

Para finalizar, quero agradecer aos milhares de clientes que nos honram por serem nossos parceiros, agradecer aos parceiros da Scania, Consórcio Scania e Scania Banco. Um agradecimento especial a toda a equipe da Brasdiesel das 4 casas que junto comigo tornaram este sonho realidade.

Muito obrigado.

O RESULTADO DA DEDICAÇÃO



Este feito ficará marcado para sempre na memória dos mecânicos Carlos Fösch, Felipe Fogaça, Marcelo Bueno, Neilson Goi Fretag, do coordenador de Processos André Decker e do técnico Igor Menegol. Eles formam a Btec, que se consagrou como a terceira melhor equipe de Serviços da Scania no mundo, após disputarem a finalíssima do Top Team, que aconteceu na Suécia, com equipes representantes de 10 países.

A trajetória que culminou no excelente resultado começou quando o time da Casa Scania Brasdiesel, de Ijuí (RS), venceu a etapa nacional do Top

Team, em março, e se classificou na disputa regional entre times da América Latina, realizada na Argentina, em maio. Foram meses de dedicação envolvendo uma intensa agenda de treinamentos que possibilitou ao time fazer bonito e voltar para casa com a bagagem mais pesada pelo troféu conquistado - motivo de orgulho para a concessionária e igualmente para toda a Rede Scania no país.

A Nova Zelândia foi a grande vencedora, com o Reino Unido ficando com a segunda colocação.

Parabéns, Btec!



Confira o vídeo desta matéria pelo QR CODE ou acesse:
www.brasdiesel.com.br/evolucao



Valdir Rech é produtor de hortigranjeiros em Lajeado Grande, no interior de São Francisco de Paula (RS), Serra Gaúcha. Valdir tem otimismo no olhar e sabe que, assim como a natureza que pode nos surpreender de um dia para outro, a vida também oferece surpresas. Recentemente Rech teve que se submeter a uma cirurgia de coração, dessas que a gente treme só de ouvir falar. Felizmente deu tudo certo e, em outubro, quando estivemos em sua propriedade, ele já se recuperava onde se sente mais à vontade: a lavoura em que produz principalmente alho e tomate.

Rech lembra que, independentemente do segmento em que se atua, para evoluir, é fundamental se cercar de boas parcerias. Neste sentido, ele tem a concessionária Brasdiesel, de Caxias, como aliada há aproximadamente 10 anos. “Há cinco anos, desde que foram lançados, os

caminhões semipesados Scania têm sido ferramentas fundamentais para o crescimento e desenvolvimento de minha propriedade”. Para isso, o consórcio Scania foi fundamental. “Eu vi no consórcio uma opção segura para continuar investindo na frota da propriedade. É uma estratégia segura para continuar crescendo”.

A sua mais recente aquisição foi o P 310 Opticruise. Valdir faz questão de ressaltar que foi a realização de um sonho e que está muito contente com o desempenho do caminhão, com a transmissão automatizada, com o conforto e tecnologia que o veículo oferece. “Conduzir um Scania é como dirigir um carro”.

Valdir, lembra que a suspensão pneumática dos semipesados Scania (exclusiva das versões 6x2 e 8x2) é



SEMI PESA DOS 5 ANOS

fundamental para a otimizar a lucratividade do seu negócio. Rech conta que um de seus motoristas, que transporta tomates entre Goiânia e Porto Alegre, faz questão de ressaltar que o sistema evita danos à carga, ao contrário da suspensão convencional, com molas, que pode danificar a mercadoria.

A cabine do P 310 também é muito elogiada. “É funcional, ergonômica, confortável e segura. Além disso, o espaço interno é muito bom, a visibilidade para o motorista é ampla e tem tudo, comandos e porta objetos, ao alcance do motorista”. Outro fator positivo citado pelos operadores é o ajuste pneumático de volante e banco. Benefícios que, combinados ao câmbio automatizado de fábrica, fazem com que a viagem se torne agradável e não seja cansativa.

Tecnologia e design são importantes, mas precisam estar aliados à eficiência. E neste quesito o P 310 tem se destacado. O caminhão alia baixo consumo de combustível a um torque 30% superior aos veículos de outras marcas. Valdir afirma que está contente com a média de consumo. “Com este caminhão eu faço média de 3,5 a 3,7 km/l, entre serra e litoral”.

Relatos assim nos fazem lembrar que os caminhões Scania não são sinônimos apenas de desempenho, confiabilidade e economia. Tem a ver sim com a tradição Scania de entregar veículos e serviços que atendam exatamente o que o cliente precisa, na medida certa de cada negócio.

AFINIDADE E FILOSOFIA DE TRABALHO UNEM BRASDIESEL E RÁPIDO GARIBALDI

A experiência de quem está há 42 anos na estrada dá à Rápido Garibaldi Transportes a capacidade de identificar e selecionar os parceiros que mais se adaptam ao seu jeito de trabalhar. Com isso, a aproximação com a Brasdiesel aconteceu naturalmente, pelos objetivos que unem as duas empresas. Ambas sempre prezaram pela prestação de um serviço altamente qualificado, onde o pós-venda e a atenção com o cliente são fundamentais. Essa característica comum é o elo de uma relação que já dura 20 anos.

Essa afinidade é percebida pelo diretor administrativo, Jorge Fante. “A Rápido Garibaldi tem clientes fidelizados porque tem produto bom e com pós-venda, e é essa mesma filosofia que a gente encontra na Brasdiesel. Então, o nosso dia a dia não tem sido de contato cliente e fornecedor, mas sim de parceria, de busca de soluções e de rentabilidade”, ressalta. Ele também aponta a segurança dada pela qualidade do trabalho nas oficinas.

Um velho ditado diz que o começa bem, termina bem. Isso pode ser aplicado à união entre Brasdiesel e Rápido Garibaldi, e é ilustrado por uma história que aconteceu há 20 anos. Fante lembra que quando foi comprado o primeiro Scania, um cavalo mecânico modelo 320, houve dificuldades de operação, com baixo desempenho e alto consumo. Naquele momento difícil, uma ação decisiva mudou o rumo do caso. “Mesmo tendo só um veículo conosco, a Scania mandou um profissional da fábrica para analisar a situação. Ele detectou que o produto não era o mais adequado para a região, e recomendou a troca da bomba injetora, o que solucionou o problema. Uma amostra de que, desde o início, foi uma relação muito próxima”, recorda o empresário, que hoje opera os modelos P-310, G-420 e R-440 da marca.



*Confira o vídeo desta matéria pelo QR CODE ou acesse:
www.brasdiesel.com.br/evolucao*

QUALIDADE QUE SE TRANSFORMA EM LUCRO



Além da proximidade com a Brasdiesel, Fante ressalta que a qualidade do produto é outra questão que é levada muito em conta. Para ele, alguns aspectos são decisivos, pois se a tecnologia encontrada hoje nos caminhões da maioria dos fabricantes é equivalente, na Scania se tem um conforto acima do comum, o que facilita, inclusive, a contratação de pessoal. Além disso, a manutenção simples significa ganhos em produtividade, com o veículo rodando e transportando mais, o que gera dividendos maiores para patrões e motoristas.

A Rápido Garibaldi nasceu do sonho de quatro irmãos caminhoneiros, entre eles Jorge Fante, que se juntaram para prestar serviços a uma vinícola. A meta era fazer o espumante produzido na região chegar ao centro do País a tempo de ser consumido no final do ano. A empreitada era dura, pois a família era responsável por toda a operação. Deu muito certo, e o grupo se tornou referência no transporte de bebidas na Serra Gaúcha, chegando a ter 75% de sua carga ligada a esse setor. Hoje, mais diversificado, também carrega embalagens, móveis e itens industriais. Com 106 veículos,

tem sede em Garibaldi e filiais em Porto Alegre, São Paulo e Rio de Janeiro.

Para quem construiu uma história assim, o momento instável não assusta. Fante, inclusive, considera que “a crise é uma oportunidade, pois quanto mais dificuldades, mais se criam diferenciais”. Para ele, o grande desafio é comandar a troca de gestão na empresa, que vai passar para uma segunda geração da família. A filosofia, no entanto, tem que ser mantida, com segurança e eficiência no trabalho diário.

SÉRIE ESPECIAL COMEMORATIVA AOS 60 ANOS DA BRASDIESEL COM APENAS 60 UNIDADES FABRICADAS NA COR EXCLUSIVA AMARELO OURO

CABINES MODELOS
STREAMLINE HIGHLINE

GRADE PRETA

COM MOTORIZAÇÃO DE 400, 440
OU 480 CAVALOS DE POTÊNCIA, EM
VERSÕES 4x2, 6x2 OU 6x4.

INTERNAMENTE HÁ UMA PLACA
DE METAL COM O NÚMERO DO
CAMINHÃO, DE 1 A 60



CENTRAL MULTIMÍDIA



HILL HOLD



RETARDER



GELADEIRA



QUALIDADE E PONTUALIDADE DIFERENCIAM A RÁPIDO ABC TRANSPORTES

Com 28 anos de atuação no mercado de cargas brasileiro, a Rápido ABC, sediada em Caxias do Sul (RS), construiu um histórico de eficiência no trato com os clientes. O próprio diretor-proprietário, Rafael Rech, aponta a qualidade e a pontualidade como as chaves que fizeram a empresa crescer enormemente nessas quase três décadas. De uma iniciativa pessoal do pai de Rafael, Agostinho Rech, que teve a ideia de usar um caminhão para levar hortigranjeiros da Serra Gaúcha para a capital paulista, sem nem mesmo conhecer o caminho, surgiu uma companhia que atua nas regiões Sul e Sudeste do Brasil, com três filiais sediadas nos estados de São Paulo e Paraná.

Mas para se tornar uma referência nos serviços prestados, a Rápido ABC sempre contou com o suporte oferecido pela Brasdiesel. Desde o primeiro modelo, um clássico Scania 111, até

os dias atuais, com 80% da frota constituída pela marca, essa parceria tem sido fundamental para atingir os índices de eficiência pretendidos pela transportadora. Rafael ressalta que a união dos fatores desempenho, tecnologia e economia oferecidos pelos produtos Scania fazem parte do sucesso conseguido em satisfazer os clientes, com um custo-benefício inigualável, algo importante em um momento de crise como o que estamos vivendo.

Outro aspecto relevante oferecido pela marca é o bem-estar dos operadores. Rafael acredita, inclusive, que este é um ponto decisivo na qualificação dos motoristas que trabalham na empresa. “A mão de obra, que é muito especializada, está difícil de ser encontrada. Eles precisam trabalhar contentes, e o Scania nos dá um diferencial também nisso, pois oferece conforto e tecnologia”, aponta.



Confira o vídeo desta matéria pelo
QR CODE ou acesse:
www.brasdiesel.com.br/evolucao



O DIFERENCIAL DO ATENDIMENTO BRASDIESEL

Além de tudo que já foi descrito sobre o produto e as vantagens oferecidas, outro tópico tem sido marcante nessa trajetória da Rápido ABC: o atendimento Brasdiesel. Para Rafael, a rede de atendimento ágil, com resolução rápida e preço de serviços justo, é questão básica para o funcionamento do negócio. Isso se transforma em ganhos, pois um caminhão em dia roda mais, gerando caixa, além de consumir menos combustível, que hoje é o principal custo para as transportadoras. O histórico de manutenção correta, devidamente registrado, também vai ser importante no futuro, pois vai valorizar o veículo na hora da revenda.

Tudo isso tem sido encontrado na Brasdiesel, onde a proximidade com os clientes é marcante. “Você chega e está em casa, e pode falar com todos, desde o mecânico

até o diretor. É uma liberdade muito grande para tratar dos problemas, direto com quem vai resolver. Fica muito mais agradável”, afirma Rafael. A sintonia é tanta que ele revela que, nos raros casos onde um caminhão quebra na estrada, ele prefere trazer o equipamento para ser consertado em Caxias do Sul, pela credibilidade da parceira.

Toda essa relação é importante para encarar os desafios do futuro que, segundo Rafael, concentram-se especialmente na infraestrutura. Apesar de acreditar em um 2017 um pouco melhor, ele vê ainda muitas dificuldades, com estradas ruins, pedágios caros e uma Lei de Jornada que não funciona, principalmente pela falta de ação governamental para criar as estruturas para atendimento dos motoristas.



Respeite os limites de velocidade



Programas de Manutenção.

Para assegurar o melhor retorno sobre o seu investimento, a Scania oferece soluções completas de manutenção para cada veículo e operação.



Desempenho para levar os seus negócios aonde eles precisam chegar.

A Scania compreende os seus negócios de forma integral, oferecendo as melhores soluções para a expansão das suas atividades. Com conforto, economia de combustível e maior desempenho, os Caminhões Rodoviários Scania entregam os melhores resultados, por todas as estradas do Brasil.

Faz diferença ser Scania.

RINO.COM

Scania Ecocruiase.

Piloto automático inteligente que utiliza o peso do caminhão a favor da economia de combustível.



Scania Banco.

Com você a cada conquista. Faça o financiamento e o seguro de seus veículos com a garantia de uma marca de confiança.



facebook.com/ScaniaBrasil



app/ScaniaBR

Brasdieisel



SCANIA

TECNOLOGIA E ECONOMIA: OS DIFERENCIAIS DECISIVOS PARA A PRÁTICA LOGÍSTICA

O que determina a formação de uma parceria sólida? O diretor da Prática Logística, André Ricardo Ravello, não tem dúvida: a combinação de tecnologia, economia e atendimento diferenciado. Por ter conseguido juntar todas essas variáveis nos caminhões Scania fornecidos pela Brasdiesel, ele está plenamente satisfeito, em uma combinação que vem desde quando a Prática foi fundada, em 2005.

O nível de entendimento é tamanho que André costuma dizer que sente em casa na Brasdiesel, o que contribuiu para que 100% da frota da empresa sediada em Garibaldi (RS) fosse fornecida pela Scania. Com atuação nos estados de Tocantins, Goiás, Santa Catarina, Paraná e Rio Grande do Sul, além do Distrito Federal, a Prática conta hoje com uma ampla gama de equipamentos, que vão dos P-250 e P-310 aos 6x2 e 6x4 Highline. O transporte de bebidas, móveis e alimentos é o foco do trabalho.

Como administrador que espera o máximo rendimento, ele revela que a primeira questão levada em conta na

negociação é a tecnologia. Nesse quesito, a modernidade dos caminhões Scania se sobressai, pois é superior às outras marcas e se transforma em benefícios na hora da operação. A opinião dos motoristas, que conta muito, vai pelo mesmo caminho: “para eles, o diferencial da Scania hoje, além da economia, é a suspensão a ar, que dá conforto maior e não danifica as mercadorias. E o motorista, no fim do dia, permanece descansado”, revela André.

E para aproveitar as oportunidades trazidas pela tecnologia é necessário saber operar o equipamento adequadamente. Aí entra em cena o Master Driver, o programa de treinamento especialmente desenvolvido pela Scania. Esse sistema, disponível na Brasdiesel, prepara os condutores ao receber o novo caminhão, e faz com que os recursos sejam usados mais adequadamente. O resultado é um desgaste menor de peças como freios e suspensão, o que colabora com a economia e maximização do ganho dos proprietários.



Confira o vídeo desta matéria pelo
QR CODE ou acesse:
www.brasdiesel.com.br/evolucao

CONSÓRCIO É OPÇÃO INTELIGENTE PARA RENOVAÇÃO DA FROTA



Economia, aliás, é uma questão prioritária para a Scania. Essa preocupação é percebida pela equipe da Prática Logística já na hora da aquisição do veículo, especialmente através da modalidade consórcio. André acredita que essa “é uma ferramenta para a renovação da frota sem você pagar os juros abusivos que tem no mercado hoje em dia. Você vai pagando e, à medida em que é contemplado, vai renovando sem mexer no fluxo de caixa”. O diretor ainda aponta as viagens pelo mundo que o consórcio oferece como diferencial para atração dos clientes. Ele, que já esteve em Portugal, Espanha, Estados Unidos e Alemanha, afirma que foram experiências que proporcionaram conhecimentos inestimáveis.

A presença da Brasdiesel em todo o ciclo do produto é o elo que fecha o pacote de vantagens. André ressaltava a tranquilidade de contar com as unidades da empresa em Caxias do Sul, Lajeado, Garibaldi e Ijuí, dando ampla cobertura aos caminhões da Prática. A qualidade do trabalho nas oficinas, com manutenção cuidadosa e eficiente, dá a tranquilidade necessária para a empresa atuar e planejar o futuro, ampliando a parceria e projetando o atendimento de novas praças conforme as necessidades surgirem.



Câmara de ar da tração

Ref.: 1903608/2357460

Aplicação: PGR

~~R\$ 1.050,00~~

R\$ 765,00



Cilindro escravo

Ref.: 1522377

Aplicação: S4

~~R\$ 2.716,78~~

R\$ 2.268,00



Bomba do Óleo

Ref.: 1961331

Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 1.841,55~~

R\$ 1.296,00



Filtro Secador do Ar

Ref.: 2307617

Aplicação: S4/PGR/Euro5

~~R\$ 356,76~~

R\$ 297,00



Farol dianteiro completo

Ref.: 1732509 ou 1732510

Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 1.249,45~~

R\$ 972,00



Servo da Embreagem

Ref.: 1513717

Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 2.065,79~~

R\$ 1.620,00



Lâmina do limpador

Ref.: 1541106

Aplicação: PGR

~~R\$ 130,73~~

R\$ 104,76



Kit reparo cilindro do motor

Ref.: 1952301

Aplicação: S3

~~R\$ 1.176,96~~

R\$ 950,40



Coroa e Pinhão

Ref.: 1959122

Aplicação: Relação 3,27 - S4/PGR

~~R\$ 6.082,51~~

R\$ 4.100,00





23%
DE ECONOMIA

Pacote Virabrequim + Bronzinas

Ref.: 1961323
Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 8.258,94~~
R\$ 6.696,00



31%
DE ECONOMIA

Cilindro Externo da Caixa

Ref.: 1754943
Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 1.169,65~~
R\$ 972,00



Pacote Reparo Caixa Mudança

Ref.: 1960638
Aplicação: S4/PGR - GR/GRS 900

~~R\$ 3.907,57~~
R\$ 2.700,00

45%
DE ECONOMIA



Kit de buchas suspensão da cabine

Ref.: 1961366
Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 381,76~~
R\$ 270,00

41%
DE ECONOMIA



27%
DE ECONOMIA

Bateria 180Ah

Ref.: 2009295
Aplicação: S4/PRG/Euro5

~~R\$ 1.342,62~~
R\$ 1.058,40



Câmara de ar suspensão da cabine

Ref.: 1424231
Aplicação: S4/PGR

~~R\$ 380,77~~
R\$ 318,60

20%
DE ECONOMIA

Troque pelo melhor

Scania Oil, a qualidade Scania também na linha de lubrificantes.

Balde de óleo

Ref.: 2325659
Oil E7 15w40 - 20Lts

~~R\$ 275,00~~

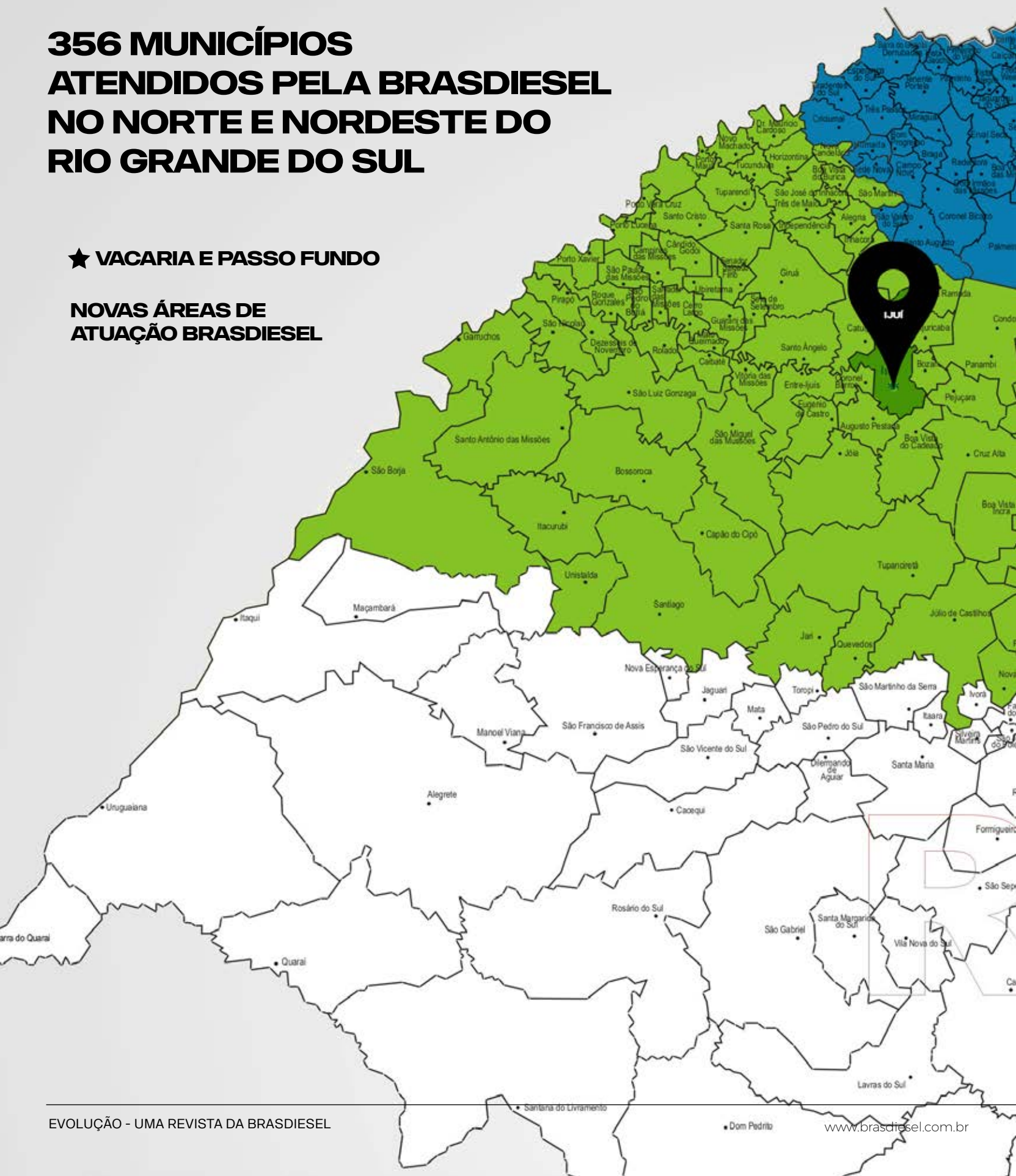
R\$ 220,00
À VISTA

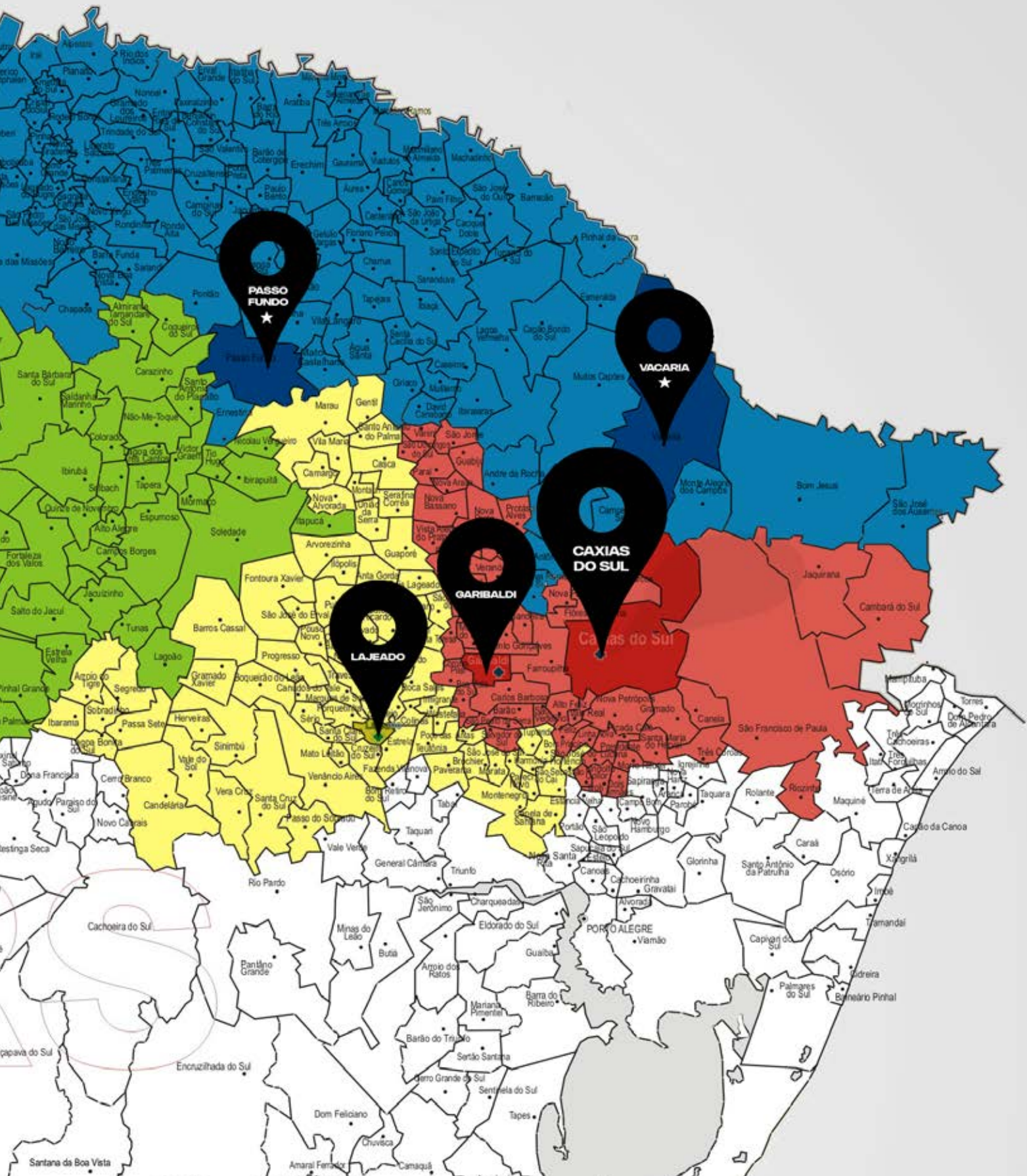


356 MUNICÍPIOS ATENDIDOS PELA BRASDIESEL NO NORTE E NORDESTE DO RIO GRANDE DO SUL

★ VACARIA E PASSO FUNDO

NOVAS ÁREAS DE
ATUAÇÃO BRASDIESEL







A Brasdiesel S/A Comercial e Importadora foi fundada em 09 de setembro de 1957 pelo sr. Olinto Luiz Biazus.



Os Scania L71 eram montados pela Vemag entre 1958 e 1960, chegando ao total de 726 unidades. Antes disso (entre 1951 e 1957) a Vemag importou 625 unidades.

1957



Em 1962 foi inaugurada a Casa Matriz da Brasdiesel na Av. Julio de Castilhos, em Caxias do Sul, onde por mais de 40 anos.



1962



1960



Em 15 de junho de 1960, a Brasdiesel recebeu os três primeiros caminhões Scania fabricados no país, no mesmo ano foi nomeada a Primeira concessionária Scania do Brasil.

1975



Em 1975 foi instalada sua primeira filial, na cidade de Carazinho.

Em 1979 surgia a segunda filial, na cidade de Ijuí.



1979

Com o crescimento da cidade de Caxias do Sul, a Brasdiesel passou a atender seus clientes em instalações maiores junto a Rodovia BR 116



1988

Em 16 de novembro inaugura a maior concessionária Scania do Mundo.

Começa a atender mais 131 Municípios da região norte do estado do Rio Grande do Sul.



2016

1982



Em 1982 a Brasdiesel instalou mais uma filial, desta vez em Lajeado.

1996



Em 1996 foi a vez de Garibaldi receber um Posto Avançado de Serviços Brasdiesel

A EQUIPE DA BRASDIESEL TE ESPERA PARA CONHECER A MAIOR CONCESSIONÁRIA SCANIA DO MUNDO





UM NOVO CONCEITO DE CONCESSIONÁRIA

Brasdiesel, a primeira Concessionária Scania do Brasil, inicia as comemorações dos seus 60 anos de vida inaugurando a maior concessionária Scania do planeta em Caxias do Sul (RS). Nas páginas a seguir, saiba como e por quê você nunca viu nada igual.

Um longo e difícil trecho ficou para trás e outro de igual calibre se anuncia logo à frente. O homem na boleia sabe que mesmo as melhores máquinas precisam de descanso e recuperação entre cada etapa vencida no trabalho. Isso inclui ele próprio. E sabe também, que para um rodotrem de 30m carregado até o limite com bobinas de aço ou cargas volumosas, qualquer parada para revisão ou consertos costuma significar uma gincana de manobras em um pátio estreito e outra de burocracia com a transportadora e o cliente, para autorizar o desengate do cavalo mecânico. Se e quando

tudo estiver resolvido, o homem na boleia provavelmente ficará sem banho e nem um café conseguirá tomar. A menos que passe por Caxias do Sul (RS).

À margem da RS-453, conhecida como Rota do Sol, a cerca de dois quilômetros de um dos maiores pontos turísticos do município, o Parque de Eventos da Festa Nacional da Uva, e a igual distância da Estação Aduaneira da Serra Gaúcha, há uma concessionária com pátio de manobras de 30 mil m². Com boxes amplos, capazes de abrigar três dezenas de

Brasdiesel

bi-trens e rodotrens no interior da oficina. Com uma sala onde o motorista pode dar descanso às costas em uma espreguiçadeira e tomar um café assistindo ao futebol em um dos canais por assinatura, jogar sinuca, ou ainda adquirir produtos na Loja de Conveniência. Antes ou depois do banho com água quente, disponibilizado nos banheiros e vestiários ao lado.

É a maior Casa Scania em todo o planeta. É a primeira concessionária da marca sueca no Brasil e onde, desde 1957, ambas as máquinas, as feitas de aço e as feitas de sangue, suor e alma, encontram refúgio seguro antes da próxima batalha. É a Brasdiesel. De casa nova.

“ Nas últimas décadas, os maiores caminhões que circulam pelo Brasil cresceram de 18m para 30m. De repente, a nossa casa ficou pequena. E queremos receber os nossos clientes em uma casa onde possamos oferecer todo conforto e segurança. Então, investimos R\$ 50 milhões pensando em como facilitar e melhorar a vida de quem procura a Brasdiesel. Agora estamos instalados em 50 mil m² de área numa localização estratégica para quem circula pela Serra Gaúcha, ” revela o diretor Itamar Fernando Zanette.

A qualidade e a agilidade no atendimento aos clientes nortearam todo projeto da concessionária que abriu as portas dia 16 de novembro e funciona de segunda a sexta-feira, das 8h às 12h e das 13h10 às 18h. Os boxes e rampas com 32m de comprimento, capazes de acomodar tranquilamente os rodotrens, foram o ponto de partida para a obra, que chegou a 16 mil m² de área construída.



COMPROMISSO COM O MEIO AMBIENTE

Todo projeto e execução da obra obedecem aos mais modernos conceitos de sustentabilidade. O complexo está equipado com um reservatório de 350 mil litros para uso e reuso da água coletada da chuva. Duas estações de tratamento de efluentes em circuito fechado se encarregam de purificar e evaporar a água que é reutilizada e não volta ao meio ambiente.

A iluminação artificial do pátio e das áreas internas tem 100% de lâmpadas LED, que reduzem consideravelmente o consumo de energia. Quanto à iluminação natural, foi contemplada no projeto por meio de claraboias, diminuindo significativamente a necessidade de luz elétrica durante o dia e, por consequência, o impacto ambiental. Além do ar-condicionado central em toda a área comercial, o telhado com pé direito alto e isolamento termo-acústico oferece ótima ventilação, temperaturas mais amenas e melhores condições aos trabalhadores e clientes.

A empresa também investiu em aquecimento solar da água utilizada em lavatórios e rampas de lavagem de peças e veículos.

EVAPORADOR À VACUO

O novo equipamento é capaz de tratar aproximadamente 2 mil litros de água por dia. Como funciona: a água com óleos, graxas e outros contaminantes fósseis passa pelo evaporador, que concentra estas substâncias nocivas e gera água limpa para reutilização em circuito fechado na lavagem de peças. O reaproveitamento chega a 95%. É a Brasdiesel pensando coletivamente e investindo em sustentabilidade.

COMPRESSOR

Os compressores de ar utilizados para alimentar o sistema pneumático da oficina e reformadora da Brasdiesel possuem motor de ímã permanente e inversor de frequência, que oferecem maior sustentabilidade e eficiência energética.



SCANIA
Brasdiesel

MINERAL SINTÉTICO TRANSMISSÃO GRAXA ÁGUA



SISTEMA DE LUBRIFICAÇÃO AÉREO COM CONTROLE DIGITAL.

Alta tecnologia, eficiência, qualidade e atendimento imediato: conceitos de identidade da Scania estão presentes no novo sistema de lubrificação aérea da Brasdiesel. A solução ecologicamente correta evita desperdícios, agiliza a eficiência no abastecimento dos veículos e recolhe o óleo descartado por meio de um sistema aéreo de sucção.

Graças ao controle digital, 12 pontos de abastecimento instalados na oficina, com cinco carretéis cada um, permitem entrega imediata dos óleos de motor mineral e sintético, óleo de transmissão, graxa e água, com absoluta precisão, de acordo com as normas recomendadas pela Scania.

“

Investimos pesado em tecnologia e maquinário. Agora temos um sistema de lubrificação por alimentação aérea e controle digital, permitindo a troca de cada tipo de óleo na quantidade exata indicada pelo fabricante, sem desperdício ou sujeira. Outra exclusividade da nova Brasdiesel são as pontes rolantes com capacidade para 5 toneladas de carga, que oferecem segurança, praticidade, economia e agilidade para reforma do trem de força do caminhão. Também passamos a contar com plataformas para elevar cavalos mecânicos e realizar manutenção em qualquer lugar da oficina. ”
detalha Zanette.

SALA DOS MOTORISTAS

Da água quente para o chimarrão, à mesa de sinuca. Do café fresco e quente, ao pacote de TV por assinatura. Do acesso à internet, ao descanso em uma espreguiçadeira. Neste local, os motoristas também contarão com uma Loja de Conveniência com alimentos e produtos de limpeza e higiene. A sala reservada aos motoristas na nova casa da Brasdiesel é um verdadeiro presente da concessionária aos profissionais que fazem andar o Brasil.

Enquanto aguarda a realização dos serviços, o condutor pode descansar corpo e mente. Para quem quiser, chuveiros com água quente e vestiários estão disponíveis logo ao lado.

RAMPAS PARA VEÍCULOS DE 30 METROS



Para não perder tempo. A área de oficinas da nova Brasdiesel conta com quatro rampas de 30m de comprimento. Em cada rampa é possível atender três cavalos mecânicos, ou dois veículos semipesados, ou mesmo um conjunto rodotrem.

Com equipe dedicada, três rampas servem para trocas de óleo, filtros e lubrificação.

A quarta rampa possui equipamento de geometria e balanceamento, oferecendo ao cliente o que há de mais moderno em alinhamento de eixos.

O tempo de manutenção diminui e o cliente ganha rapidez nos serviços. Diferencial de espaço que só se pode encontrar na maior concessionária Scania do mundo.

PONTE ROLANTE

Uma das grandes atrações da nova oficina da Brasdiesel, a ponte rolante opera com baixo ruído de deslocamento, facilidade no manuseio, suavidade nos movimentos e grande variedade de acessórios, que atendem exigências técnicas e de segurança com padrão internacional para mover 5 toneladas de carga.

O novo equipamento proporciona mais segurança e qualidade na remoção e instalação de componentes do trem de força do veículo. A ponte rolante leva as peças até a área de desmontagem e lavagem e, após o procedimento, as devolve no setor de montagem.



SISTEMA INTELIGENTE DE CONTROLE DE BOX

A Brasdiesel é a pioneira no sistema de monitoramento gráfico dos boxes de oficina. Para os clientes, isso significa solução em tempo real. A partir do controle por status de trabalho, é possível gerenciar a equipe de atendimento em torno de cada serviço executado na oficina, priorizando o menor tempo de reparação por box.

TORRES ELEVATÓRIAS

Procedimentos de inspeção e manutenção em veículos de carga e passageiros se tornaram ainda mais ágeis na Brasdiesel. As novas torres elevatórias com capacidade para até 8 toneladas permitem a elevação do conjunto cavalo mecânico e carreta, garantindo um ambiente limpo e ergonômico, o que facilita os serviços executados na parte de baixo dos veículos.

CTR CENTRO DE TREINAMENTO REGIONAL SCANIA / BRASDIESEL

O Centro de Treinamento Regional (CTR) Scania Brasdiesel é um dos únicos seis chancelados pela fabricante sueca no Brasil. A diferença está na área de 350m², onde os profissionais da rede de concessionárias da marca no Rio Grande do Sul recebem treinamento de um instrutor próprio. Também é realizada a entrega técnica dos novos veículos aos clientes – um processo meticuloso e de extremo detalhamento técnico, que expõe todas as funcionalidades e recursos do caminhão. A entrega técnica dura aproximadamente quatro horas.

Na sala de estudos, são realizados os treinamentos teóricos e práticos, incluindo a desmontagem, reparos e montagem dos principais componentes Scania. Logo ao lado, três boxes estão disponíveis para levar a experiência a cabo nos veículos.

O investimento contínuo em capacitação de seus profissionais é tradição da Brasdiesel. Exemplo disso é o resultado alcançado em 2015 na competição técnica Scania conhecida como Top Team. A equipe da filial de Ijuí treinada no CTR de Caxias do Sul conquistou o título nacional e o 3º lugar no mundial, frente a 8 mil competidores.

E os clientes ficam com o prêmio: serviços de complexidade crescente realizados com rapidez e qualidade cada vez maior.

SALA DE ESTUDOS

Qualificação técnica e aperfeiçoamento contínuo da equipe estão no DNA da Brasdiesel. Neste sentido, os técnicos da concessionária dispõem de uma sala de estudos com acesso a manuais atualizados em tempo real. E assim, podem realizar treinamentos e aprimorar os conhecimentos técnicos no sistema de aprendizagem online da Scania.

MONITORAMENTO DE FROTA E TREINAMENTO DE MOTORISTAS



Com profissionais altamente treinados em contato direto com o cliente, a Brasdiesel tem uma sala de controle específica para auxiliar na gestão da frota, incluindo treinamento de motoristas e o recurso do Scania Communicator.

A Brasdiesel trabalha com informações precisas, que ajudam na redução de custos operacionais, economia de combustível, maior disponibilidade do veículo e mais segurança na operação.

SEÇÃO DE COMPONENTES (TRANSMISSÃO, MOTOR, ELETRICA E PNEUMÁTICA).

A seção dedicada a montagem e diagnóstico dos principais componentes dos veículos Scania foi especialmente desenvolvida em uma área de 205m² na nova sede da Brasdiesel. E ganhou equipamentos precisos para testes elétricos e reparos em alternadores, motores de partida, caixa de câmbio, diferencial, motores e componentes pneumáticos. Além, é claro, de contar com profissionais altamente treinados para execução dos serviços.





LABORATÓRIO DE INJEÇÃO

Em sua nova casa, a Brasdiesel reservou uma área de 21m² só para efetuar diagnóstico e reparo de unidades injetoras em veículos Scania – com as mais altas tecnologia e qualidade. No laboratório com equipe treinada em equipamentos de última geração, é possível verificar até mesmo motores via SDP3.

Com regulagem de alta performance na injeção eletrônica dos veículos, os clientes ganham em economia de combustível e melhoria de desempenho.

VIDEOSCÓPIO

Sem arriscar a máquina e sem perder tempo: outra das novidades da Brasdiesel, o equipamento permite visualizar o desgaste interno dos cilindros do motor sem desmontar o componente. Com este diagnóstico preciso, é possível realizar o reparo no momento ideal, evitando paradas indesejadas.

SALA DO CLIENTE

A atenção aos detalhes na concepção da nova Brasdiesel chegou a tal nível de excelência, que até os clientes ganharam um espaço exclusivo para realizar reuniões com seus motoristas, negociar pagamento de viagens, entre outros assuntos estratégicos. O ambiente é aconchegante – para receber pessoas e gerar negócios.



SETOR DE PEÇAS

O diferencial da maior concessionária Scania do mundo se expressa em todos os números da Brasdiesel. É o que ocorre na área de 1.350m² abrangendo o estoque de peças e atendimento ao público e oficina.

São dois andares dotados de rampa elevatória para carga e descarga de mercadorias, equipamentos de última geração e uma equipe de profissionais qualificados para gerenciar um estoque a serviços dos clientes com mais de 3,2 mil peças.

SCANIA ASSISTANCE



Aonde quer que esteja um veículo Scania, o programa de assistência Scania Assistance estará disponível durante 24 horas por dia, nos 365 dias do ano. A Brasdiesel conta com um plantão 24 horas para que imprevistos na estrada sejam atendidos imediatamente pela equipe técnica. Se o inesperado acontecer, o cliente pode solicitar apoio do Scania Assistance pelo telefone 0800 019 4224.

BOX FECHADO

Na área de serviços da reformadora, todos os boxes são isolados. Ou seja, cada veículo possui atendimento personalizado. As peças removidas são armazenadas em local exclusivo para cada box de serviço. Apenas pessoal autorizado tem circulação permitida, o que aumenta a produtividade e proporciona mais segurança ao cliente.



LABORATÓRIO DE TINTAS

Mais uma novidade para celebrar os 60 anos da Brasdiesel, o espaço é dedicado à preparação e elaboração de tintas, por meio do peso específico de cada pigmento, com ajuste fino para cada veículo. O resultado são 110 mil cores definidas com precisão, rapidez e sem desperdício.

ALINHADOR DE CHASSI

Veículos multimarcas, reboques, semirreboques, caçambas e ônibus têm agora uma opção confiável para corrigir os rumos do chassi. É na Brasdiesel. Um equipamento com 15,75m de comprimento, 5,40m de altura e 5m de largura deixa o veículo alinhado com qualidade de precisão, tecnologia e segurança.

NOVAS CABINES DE PINTURA

O sistema inteligente de divisórias permite transformar o espaço em duas cabines para pintura simultâneas com cores diferentes, capazes de atender até dois cavalos mecânicos ao mesmo tempo ou um ônibus. O que só é possível porque a Brasdiesel investiu em um espaço dotado de dimensões (17,3m de comprimento, 6m de largura e 6m de altura) compatíveis com o segmento de transporte pesado.

Clientes podem contar com maior agilidade na entrega do serviço. Afinal, os sistemas de tripla filtragem de ar e aquecimento para secagem pós-pintura concluem a última etapa do trabalho em até 30 minutos.

CABINES PRIMER

São três acertos da Brasdiesel em um só equipamento. Montada em 5m de largura, 6m de comprimento e 6m de altura, a cabine utilizada especialmente para aplicação de primer possui isoladores de pó e exaustores com filtro de ar.

Assim, evita a propagação de névoa de tintas. Portanto, além de proporcionar um trabalho de qualidade superior, preserva a saúde dos trabalhadores da concessionária e diminui o impacto ambiental.

DESEMPENADORA DE EIXO A FRIO

Desempenar ou arquear eixos a frio, inclusive no próprio veículo, é realidade na nova Brasdiesel. O método permite a correção de cambagem em eixos dianteiros e da cambagem e convergência nos eixos auxiliares. Para o cliente, mais uma vez, custos reduzidos e maior disponibilidade do veículo.

ALINHADOR DE CABINES MULTIMARCAS

Outra novidade da Brasdiesel. O equipamento com 2,2m de comprimento e 2,3m de largura oferece maior qualidade e redução de até 70% no tempo de reparo. Em 360°, possui tração de até 3m de altura e mais de 1,2 mil ângulos diferentes para a torre.

Para completar, a tecnologia de solda ponto no conserto de cabines garante a originalidade do veículo.



ÁREA DE PREPARAÇÃO PLANO ASPIRANTE

Três nichos de 25m² cada, protegidos por cortinas de 6m de altura, contém isoladores de pó e exaustores com filtros de ar. Graças à tecnologia avançada, a estrutura evita a propagação de resíduos na preparação e lixamento da funilaria veicular. Resultados? Aumento de produtividade no atendimento e de qualidade para o cliente.

TRADIÇÃO E INOVAÇÃO DO PÓS-VENDAS

Claudio Padilha

Gerente Geral de Pós-Vendas



Desde sua fundação em 1957, a Brasdiesel tem como suas principais características a venda de produtos de qualidade reconhecida (Caminhões, Ônibus e peças genuínas Scania), o compromisso de prestar os melhores serviços de Assistência Técnica e manter o melhor relacionamento e fidelizar seus clientes.

O relacionamento sólido e contínuo com clientes é uma das diretrizes de operação do serviço do pós-vendas da Brasdiesel. Ao longo dos anos, investimos no capital humano, melhorando continuamente a gestão de pessoas, procedimentos e processos, buscando e fornecendo as melhores soluções em serviços Scania. Com isso, chegou o momento de apresentar ao mercado uma nova maneira de atendimento, através de melhorias que vão desde um amplo espaço de manobra dos veículos até as mais avançadas tecnologias na oficina, reformadora, estoque e atendimento ao cliente.

Desde o início do projeto ouvimos os clientes e nossos colaboradores, além de visitarmos concessionárias no Brasil e exterior. A equipe escolheu um representante por área, formando um grupo de trabalho para debater e apresentar sugestões em equipamentos, ferramental, processos e fluxo de trabalho.

Ergonomia, sustentabilidade ambiental e tecnologia foram conceitos determinantes para os investimentos que fizemos em sistema automatizado de lubrificantes, pontes rolantes, colunas e plataforma elevatória, laboratório de tintas, cabinas de pintura, alinhador de cabina e chassi, laboratório de injeção eletrônica, entre outras novidades.

Em uma área de 50 mil m², sendo 16 mil de área construída e capacidade para 105 cavalos mecânicos em serviço, a Brasdiesel oferece redução no tempo de parada e maior disponibilidade dos veículos aos nossos clientes.

ENTREGA DE VEÍCULOS



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo R 440 A6X2 Highline para o cliente IRMÃOS BOTEGA LTDA - ME da cidade de Roca Sales - RS.

As chaves foram entregues pelo vendedor Jatir ao proprietário da empresa, Sr. Ivanir Botega.



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo R 440 A6X2 para o cliente AGUINALDO JUNIOR PASTRE E CIA LTDA - EPP da cidade de Marau - RS.

As chaves foram entregues pelo gerente Volmir Radaelli e pelo vendedor Jatir ao proprietário da empresa, Sr. Aguinaldo Junior Pastre.



A Brasdiesel de Ijuí entregou um caminhão novo modelo P 360 A 4x2, para o cliente ANDRÉ CAPPELLARI da cidade de São Borja - RS.

O Vendedor Sr. Marco Capssa entregou as chaves aos proprietários Srs. André Cappellari e André Soares.



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo P 250 B6X2 para o cliente COTRILAC - COMERCIO, TRANSPORTE E INDUSTRIA DE LACTEOS LTDA da cidade de Anta Gorda - RS.

As chaves foram entregues pelo vendedor Fabinho ao proprietário da empresa Sr. Marnei Patussi Penso, e colaborador Edinei.



Maria José Morceli Ferraz Borghetti

A Brasdiesel de Ijuí entregou dois caminhões novos modelo R 400 A 4x2 Streamline para o cliente MARIA JOSÉ MORCELI FERRAZ BORGHETTI da cidade de Ijuí - RS

O Gerente de Vendas Sr. Evandro Miron entregou as chaves a proprietária Sra. Júlia Borghetti e aos Colaboradores Srs. Unerico Batista Marques, João Antônio da Costa Brites e Lorivan Zulian.



A Brasdiesel de Caxias do Sul entregou um caminhão novo modelo R480 A6X4 Streamline para o cliente TRANSPORTES JOVATIANE LTDA da cidade de Boa Vista do Sul - RS.

O Vendedor Evandro Bertin entregou as chaves para o Sr. Valdir Carniel.



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo P 250 B6X2 para o cliente JOSE DARCI PLETSCH - ME da cidade de Teutônia - RS. As chaves foram entregues pelo vendedor Fabio Junior Datsch ao proprietário da empresa, Sr. Jose Darci Pletsch e seu filho Marco Pletsch.



A Brasdiesel de Ijuí entregou um Caminhão novo modelo P 310 DB 8x2 para o cliente CALLEGARO E IRMÃOS LTDA da cidade de Santo Ângelo - RS. O Vendedor Sr. Marcelo Zago entregou as chaves ao colaborador Sr. Valdoir Ramos.



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo R 440 A6X2 Highline para o cliente DCI TRANSPORTES LTDA - ME da cidade de Marau - RS. As chaves foram entregues ao colaborador da empresa, Sr. Renato Drebes.



A Brasdiesel de Ijuí entregou um caminhão novo modelo R 440 A 6x2 Highline Streamline para o cliente LATICÍNIO DEALE LTDA da cidade de Almirante Tamandaré do Sul -RS. O Vendedor Sr. Vanderlei Borges entregou as chaves ao proprietário Sr. Alexandre dos Santos e ao colaborador Sr. Fernando Leitzke.



A Brasdiesel de Lajeado entregou um caminhão novo modelo R 400 A6X2 para o cliente TRANSPORTES SECCHIN LTDA - EPP da cidade de Lajeado - RS. As chaves foram entregues pelo gerente da concessionária Sr.Volmir Antonio Radaelli e pelo vendedor Fabio Junior, ao proprietário da empresa Sr. Luis Secchin.



A Brasdiesel de Caxias do Sul entregou um caminhão novo modelo P310 B8x2 para o cliente MÁRIO LUIZ LEVANDOSKI da Cidade de Nova Araçá - RS. As chaves foram entregues para o Sr. Luiz e seu filho, Giovani Levandoski.

SEU SCANIA NOVO DE NOVO.

Os melhores preços para pacotes troca de bronzinas

OFERTAS
IMPERDÍVEIS

MÃO DE
OBRA
INCLUSA!



Imagens meramente ilustrativas.

PACOTE TROCA DE BRONZINAS SÉRIE 4 e PGR

Junta de borracha, pacote de casquilhos, óleo do motor E7 SAE 15WD-40, kit de parafusos Scania, filtro do óleo, substituição - casquilhos de mancal.
*Motor 6 cilindros

R\$ 3.430,00

PACOTE TROCA DE BRONZINAS EURO 5

Junta de borracha, pacote de casquilhos, óleo do motor E7 SAE 15WD-40, kit de parafusos Scania, filtro do óleo, substituição - casquilhos de mancal.
*Motor 6 cilindros

R\$ 4.390,00

Promoção válida até 31/12/2016 ou enquanto durarem os estoques. Condições de pagamento: 45 dias ou 30/60 dias
Para pagamento à vista: 7% de desconto. Preços unitários. Crédito sujeito à aprovação. Preços e condições promocionais não cumulativos.



CONFIANÇA: A MARCA DO CONSÓRCIO SCANIA.

Quem trabalha com transporte sabe que para pensar no futuro é preciso tomar decisões no presente. E para tomar decisões é necessário buscar soluções, analisar alternativas, avaliar os benefícios e contar com parceiros de confiança. O Consórcio tem uma história de

sucesso que já beneficiou milhares de transportadores, ajudando a aumentar ou renovar a frota com as melhores condições financeiras, protegendo seu patrimônio e garantindo a tranquilidade. E o melhor de tudo: a força da marca Scania. Pode confiar.

Scania Administradora de Consórcios Ltda.
Av. José Odorizzi, 650 - CEP 09810-902
São Bernardo do Campo - SP
SAC 0800 557900
Deficientes Auditivos 0800 7717917
Ouvidoria 0800 7711850

Saiba mais em www.consorcioscania.com.br

SCANIA

SERVIÇOS SCANIA

SOLUÇÕES PARA SEU SCANIA
ENTREGAR SEMPRE MAIS.

Ter um Scania é contar com serviços dedicados ao seu negócio, assegurando disponibilidade e economia de combustível, além de manter a originalidade do seu Scania. Assim você garante o menor custo operacional e o maior valor de revenda. É seu Scania mais Scania.



Faça revisões em seu veículo regularmente.

make.



PROGRAMAS DE MANUTENÇÃO

Segurança que potencializa a sua produtividade e garante melhor retorno ao seu investimento.



PEÇAS SCANIA

Peças originais com alta qualidade que assegura o melhor desempenho do veículo.

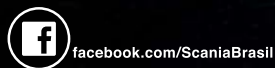


MÃO DE OBRA ESPECIALIZADA

Profissionais altamente qualificados para assegurar a maior disponibilidade do seu Scania. É a certeza do seu veículo em boas mãos.

Dedicação é o que nos move.

ACESSE E SAIBA MAIS WWW.SERVICOS.SCANIA.COM.BR



Brasdiesel SCANIA